BAN Flanders

JAARVERSLAG

2022

BAN Vlaanderen

Wise money leads to wise deals

VLAIO

BUSINESS ANGELS NETWORK FLANDERS

samen voor **#sterkondernemen**

INHOUD

1. Voorwoord 3

2. De resultaten van BAN Flanders 6

2.1. De Business Angels 6

2.2. De Ondernemers 8

2.3. De Deals 12

2.3.1. De aard van de dossiers 12

2.3.2. De geïnvesteerde bedragen 14

3. Conclusies 18

1. VOORWOORD

Voorliggend jaarverslag geeft een inzicht in de werking en resultaten van BAN Vlaanderen, dat in de loop van 2022 trouwens een naamsverandering doorvoerde naar BAN Flanders, om zo meer in lijn te zijn met haar internationale uitstraling en footprint.

Het jaar 2022 werd gekenmerkt door een opvolging van diverse specifieke veiligheidsvereisten in de eindfase van de covid-pandemie, met aansluitend een nieuwe, geopolitieke crisissituatie door de Russische inval in Oekraïne in februari. De macro-economische gevolgen bleven vanzelfsprekend niet uit, net zo min als de specifieke impact op de markt van risicokapitaalverschaffing, een infectie die met name op het Europese continent werd aangevuurd door een sterk stijgende inflatie en dito intrestvoeten. De werking van BAN Flanders ondervond hier uiteraard ook de weerslag van, maar wist dit effect gelukkig te beperken tot een aantal maanden vertraagde investeringsappetijt in het voorjaar van 2022. Over de zomer heen hernam de investeringsactiviteit echter fors, mede door onze aangepaste on- en offline pitchwijze en de recente grote toeloop van nieuwe leden, die hun enthousiasme al snel in concrete investeringen omzetten.

Ook tijdens de zomer 2022 werd het kapitaal van het Angelwise fonds met 500.000 EUR opgetrokken van de initiële 19,5 mio bij oprichting in december 2021 naar de maximaal toegestane 20 miljoen EUR.

2022 is het ook het jaar waarin BAN Flanders haar werking internationaliseerde via diverse partnerships, waaronder dit met “Ondernemers voor Ondernemers”. Concreet werden de eerste Afrikaanse dossiers uit hun pipeline succesvol aan onze business angels voorgesteld.

Het aantal aangesloten angels groeide overigens fors, zoals hoger gesteld, waarbinnen met name het aantal vrouwelijke angels zowat verdubbelde, onder invloed van de activiteiten die BAN Flanders onder de Wise Women noemer in aantal en frequentie opvoerde.

Tenslotte is ook vermeldenswaard dat duurzaamheid steeds meer centraal komt te staan in de werking van BAN Flanders: angelinvesteringen zullen in de toekomst duurzaam moeten zijn, omdat ze anders hun relevantie missen. BAN Flanders zet deze missie om in een concreet duurzaamheidsbeleid dat ze zelf in 2023 verder vormt geeft met een charter en aansluitend actieprogramma waarbinnen de SDG’s centraal komen te staan.

Dat naast het nastreven van deze lange termijn strategische keuzen ook nog de dagelijkse operaties in 2022 resulteerden in unieke cijfers qua aangroei leden, aantal investerende angels en bijeengebracht investeringskapitaal is een prestatie om fier op te zijn.

Reginald Vossen
CEO BAN Flanders

TERUGBLIKKEN

GUBERNA
Four & Five
Angelwise
Bloovi
Hands

#BANFlandersgroeigids

#BANBeyondBorders

#BAAcademy

TERUGBLIKKEN

#BADay

Reginald Vossen
BAN Flanders

Jo Brouns,
Vlaams minister van Werk, Economie, Innovatie & Landbouw

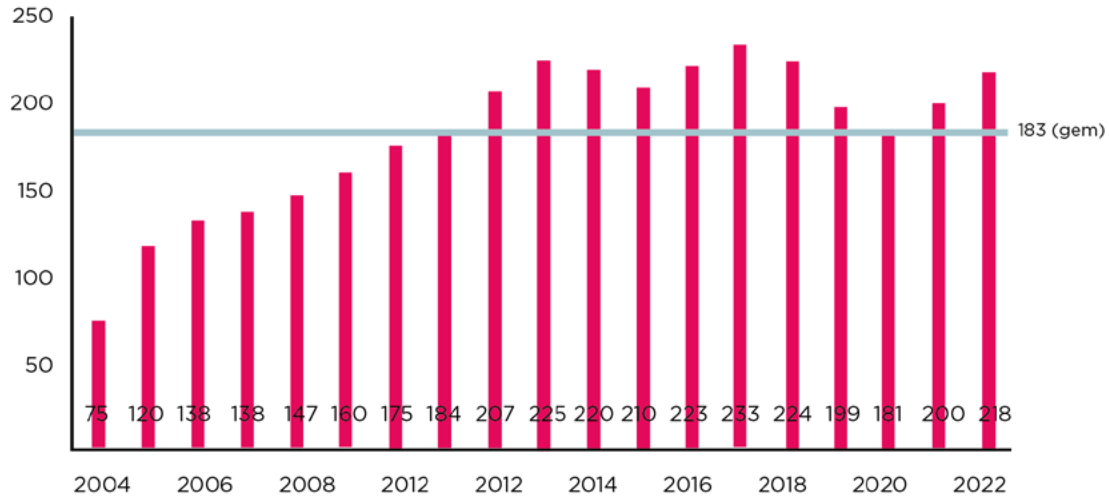
479 PROJECTINFLOW
22 DEALS
4.177.490 KAPITAAL
#ditwas2022

2. DE RESULTATEN VAN BAN FLANDERS

2.1. DE BUSINESS ANGELS

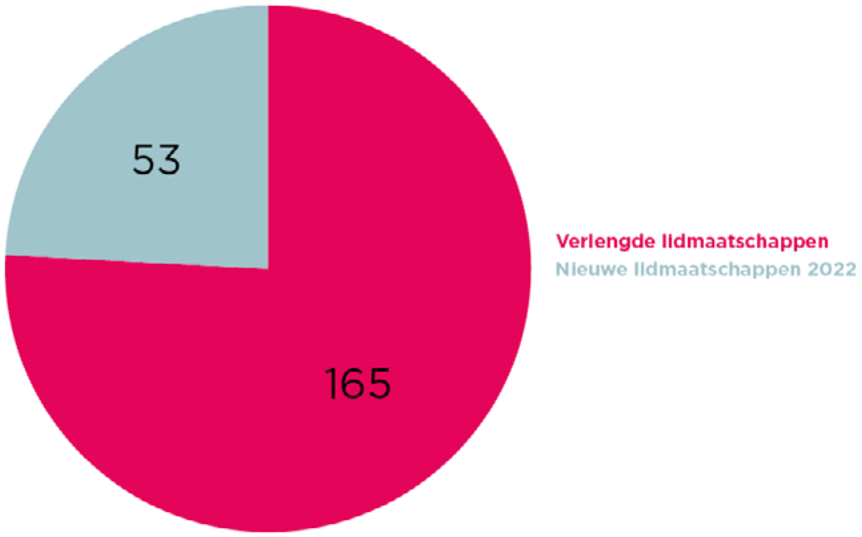
In 2022 steeg het aantal bij BAN Flanders aangesloten business angels met 9% naar 218 per 31 december 2022. Ons netwerk blijft in het kader van het kwaliteits-streven ook aan de aanwervingskant van business angels zeer hoge normen hanteren. De kwaliteit van de business angels moet zich vertalen in termen van mogelijke inhoudelijke meerwaarde in de te investeren bedrijven. Daarbij wordt erover gewaakt dat aspirant-leden bereid zijn hun ervaring en kennis op actieve en kosteloze wijze in de geïnvesteerde bedrijven binnen te brengen. Kandidaat-angels worden beoordeeld op basis van hun professionele carrière, hun eerdere investeerders-ervaring, hun integriteit, hun bestuurderscapaciteiten en de aangegeven interesse tot aansluiting bij BAN Flanders. In de aanwerving wordt ook gekeken naar welke investeringsactiviteit de kandidaat wil ontwikkelen (bedragen, aantal en frequentie van voorgenomen investeringen, commitment tot aanleveren kennis, ervaring en tijd aan de geïnvesteerde dossiers). De ondertekening van de BAN Flanders-gedragscode vormt het sluitstuk van een BAN-aansluiting.

Evolutie ledenbestand BA's 2004-2022



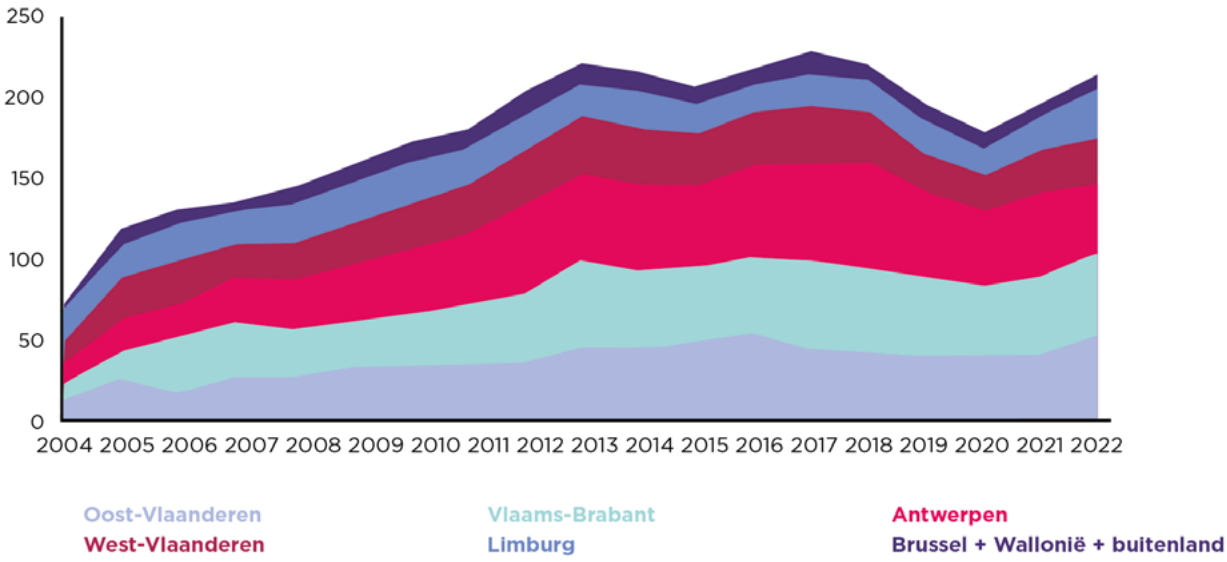
BAN Flanders verwelkomde in de loop van 2022 in totaal 53 nieuwe leden, hetgeen samen met het jaar 2017 het hoogste jaar-aangroeicijfer sinds de oprichting van de organisatie betekent. Daarnaast hebben ook 165 leden hun lidmaatschap uit 2021 hernieuwd. De retentiegraad van 2021 naar 2022 bedraagt daarmee 82,5%.

Samenstelling ledenbestand 2022



Hieronder wordt de geografische verdeling van de leden sinds de opstart van BAN Flanders in 2004 geschetst. De aangroei van het ledenbestand manifesteerde zich het sterkst in Oost-Vlaanderen dat met 25% van alle leden de lead overneemt van Antwerpen (21%). Ook Vlaams-Brabantse angels (23%) vinden opmerkelijk vlotter de weg en komen nu op de tweede plaats. Met ook groeicijfers in Limburg en West-Vlaanderen blijft BAN Flanders een representatief gespreide groep business angels verzamelen doorheen heel Vlaanderen.

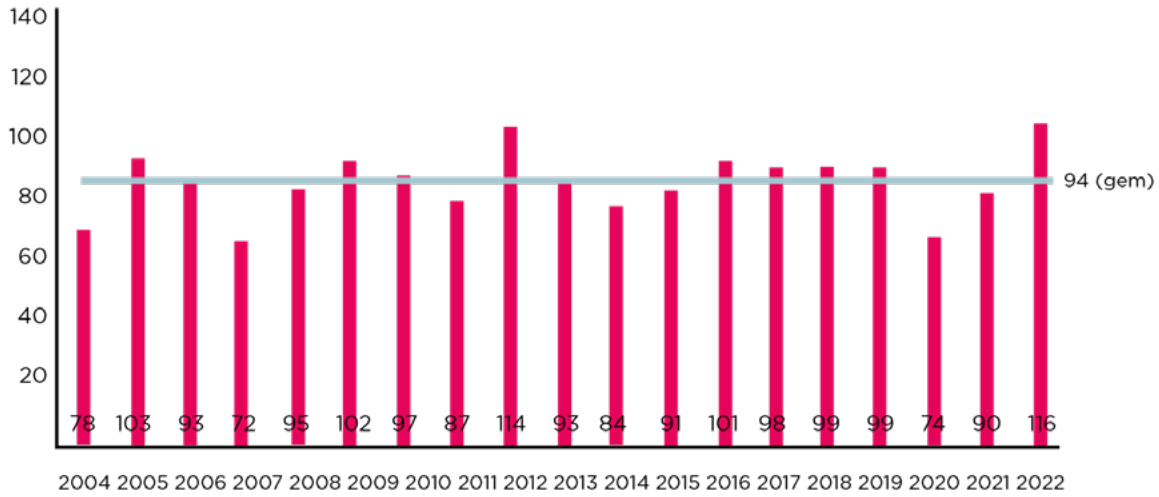
Evolutie geografische spreiding leden



2.2. DE ONDERNEMERS

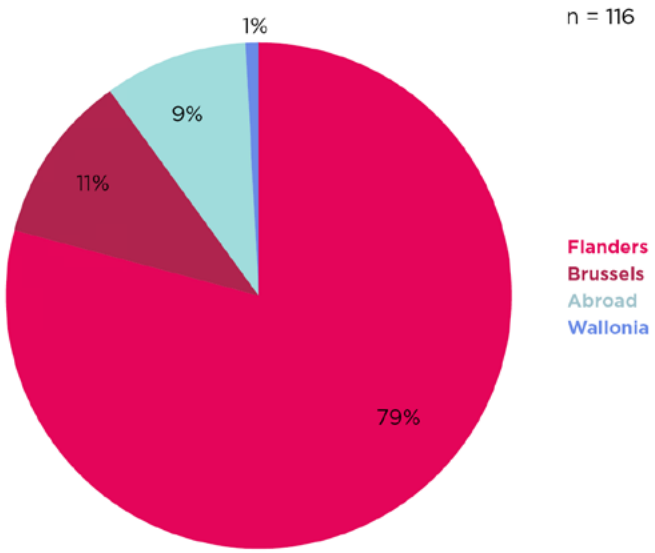
In 2022 ontving BAN Flanders 479 financieringzoekende ondernemers, waarvan een historisch topaantal van 116 projecten in datzelfde jaar werden gepresenteerd aan de investeerders. In totaal werden er binnen BAN Flanders sinds de opstart 1786 projecten voorgelegd aan de investeerders via anonieme fiche, newsletters, presentaties op off- en online matching events, Youtube en onze portal. Post-corona werd het online pitchen behouden in een combinatie met fysieke pitch-events, hetgeen een groter aantal angels in contact stelt met de ondernemers. Dit aangevuld met ons nieuwe eigen Youtube-kanaal zorgt voor een ongeziene media-mix om dossiers te matchen.

Evolutie aantal gepresenteerde dossiers 2004 - 2022



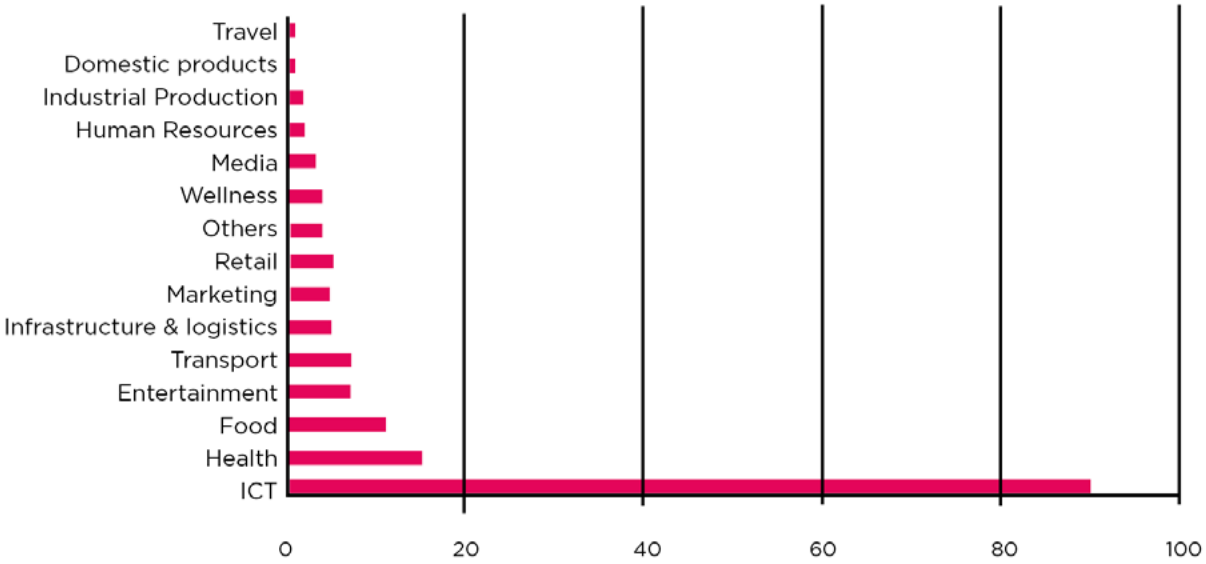
De geografische spreiding van de projecten op volgende grafiek toont aan dat we vooral nog een Vlaams netwerk zijn, ook qua gepresenteerde dossiers. Bijna 4 op 5 van onze ondernemers (79%) komen uit het Vlaamse gewest, aangevuld met 11% Brusselse bedrijven (w.o. ook Vlaamse ondernemers) en 1% Waalse dossiers. Met 9% buitenlandse dossiers (waaronder ook de eerste dossiers in Afrika ingevolge onze samenwerking met Ondernemers voor Ondernemers - OVO) tonen we alvast concrete resultaten van onze steeds internationale opstelling, die trouwens ook uit onze aangepaste naamgeving “BAN Flanders” spreekt.

Geografische spreiding dossiers 2022



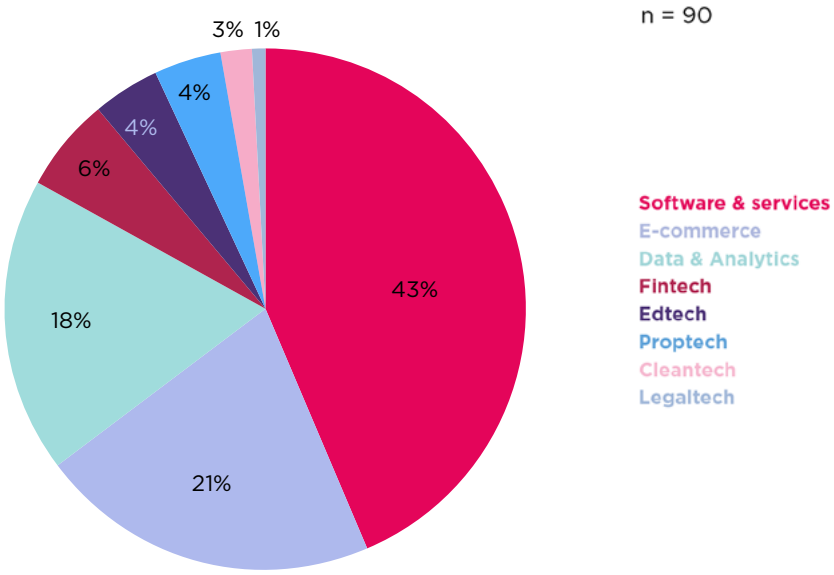
Bij indiening van hun dossier geven de ondernemers aan in welke activiteiten hun bedrijf zich situeert. Hierbij kunnen ze meerdere categorieën aangeven die naast het type dossier qua sector en/of product, ook de marktaanpak aangeven. Onderstaand overzicht toont aan dat veel van de gepitchte bedrijven een ICT-link bevatten (90 op de 116). De sectoren gezondheid en food komen daarna, zij het op grote afstand. Opvallend is natuurlijk wel dat heel wat bedrijven met een ICT-link zich in een grote variatie aan sectoren (er werden 14 sectoren in totaal aangeduid) situeren.

Gepresenteerde dossiers qua activiteit



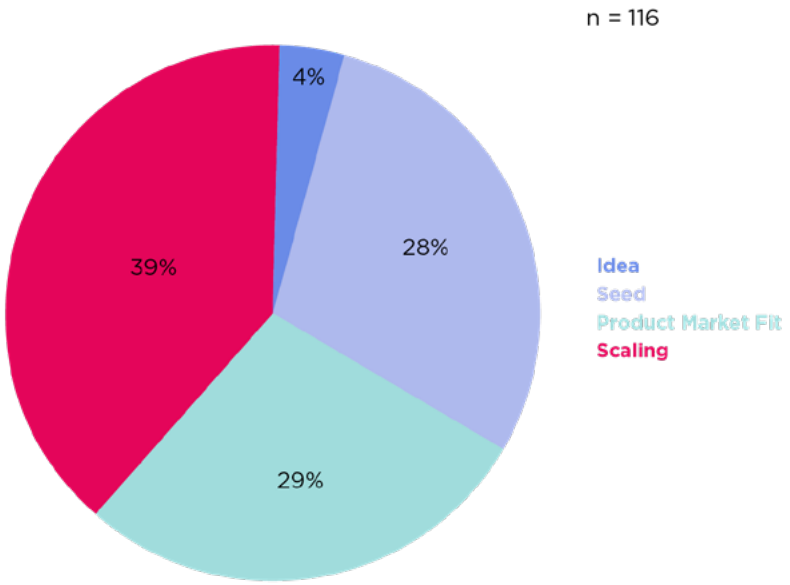
Gepresenteerde dossiers ICT

Om een beter inzicht te krijgen in de grote diverse groep dossiers die aangaven een ICT-link te hebben, gaf meer verfijnde bevraging naar subsector binnen de 90 dossiers in dat domein volgende opsplitsing:

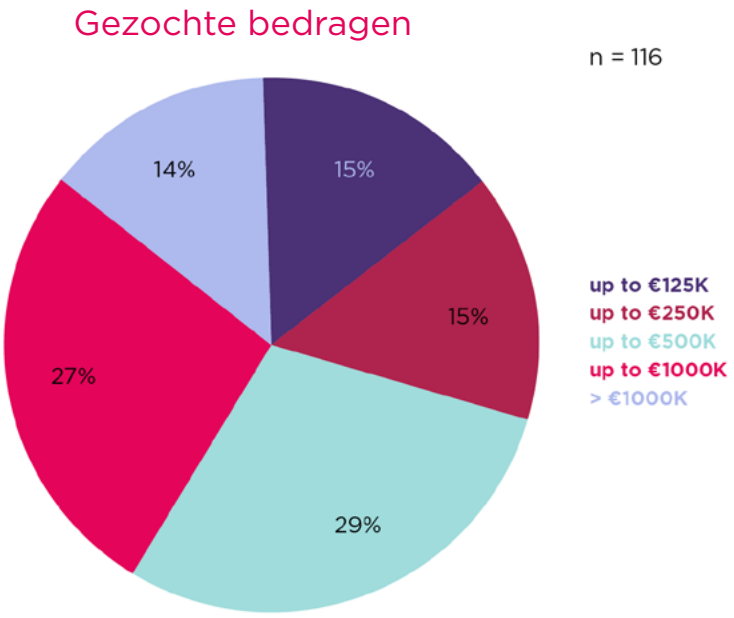


Dat vooral jonge ondernemingen de weg naar BAN Flanders vinden, wordt in onderstaande grafiek geïllustreerd. Meer dan 60% van de gepresenteerde dossiers zitten nog vóór hun scalingfase, waarbij 57% in de in de fase van Seed of Product Market Fit zit. Dit is een cijfer dat duidelijk zeer stabiel blijft over de jaren heen. Het aandeel van 39% scalers is 8% hoger dan in 2021.

Levensfase



Een opdeling van de dossiers naar het financieringsbedrag dat ze zoeken bij aanmelding, toont dat zowat 60% van de bedrijven een bedrag zoekt tot 500.000 EUR, hetgeen overeenstemt met de jonge aard van de aanvragende bedrijven. In de 41% van de dossiers die meer dan 0,5 miljoen EUR zoeken, zullen we vooral de scale-ups terugvinden en zal er naast de inbreng van de business angels zeker ook naar andere financieringsbronnen of hefbomen gezocht moeten worden.



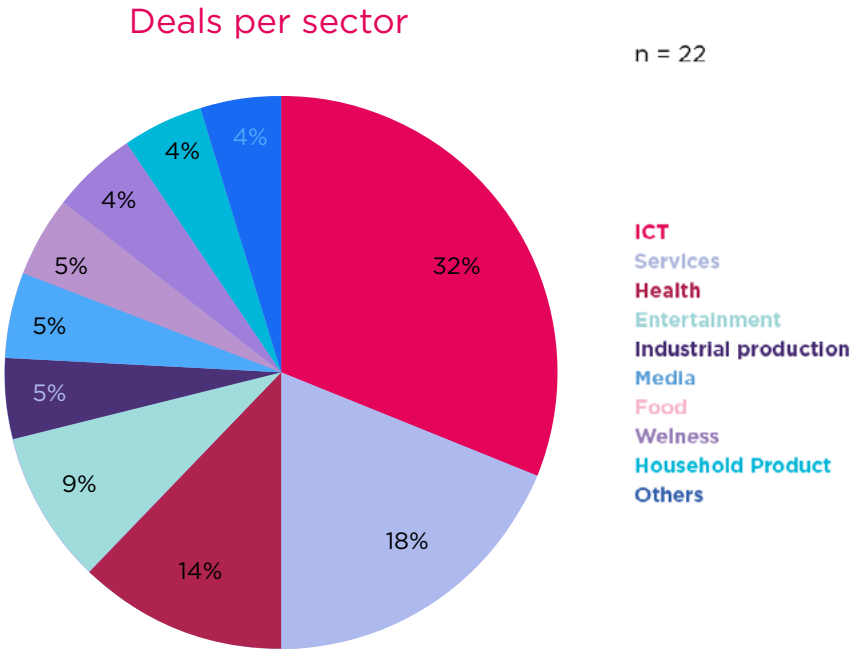
De gemiddelde waarde qua gezochte financiering kwam uit op 560.000 EUR, het tweede jaar op rij fors hoger dan voorheen.

Gemiddeld gezocht bedrag in 2022: €560.000

2.3. DE DEALS

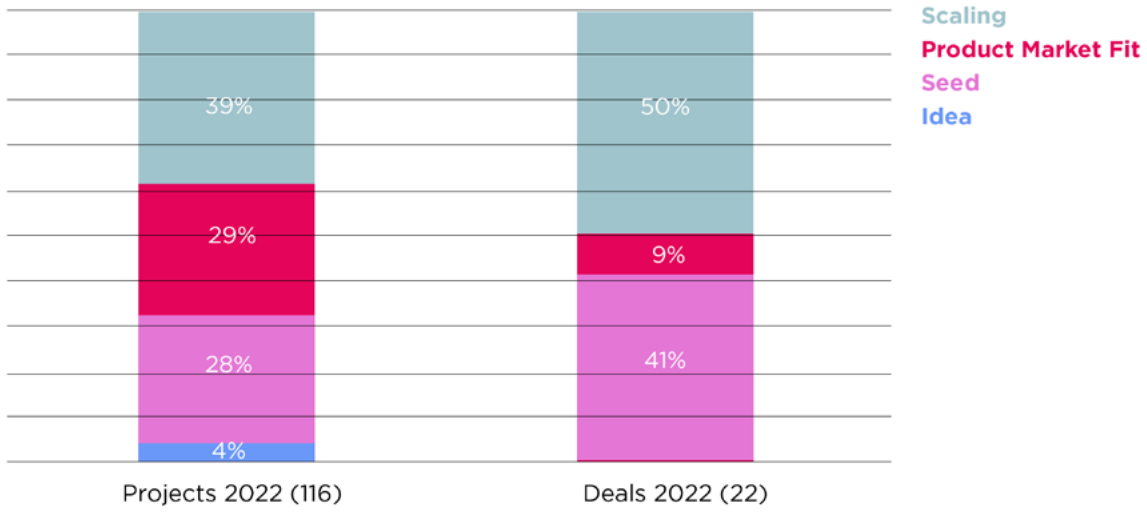
2.3.1. De aard van de DEALS

Ondanks de moeilijke socio-economische situatie in Europa mochten we 2022 toch afsluiten met 22 gerealiseerde deals binnen het netwerk. Dit aantal werd vooral vanaf mei/juni gerealiseerd na een tijdelijke stand-still vanaf 24 februari (Russische inval in Oekraïne). De rechtstreekse investeringsactiviteiten van de business angels manifesteren zich vooral (50% samen) in de ICT-en dienstengerichte bedrijven, waarbij ICT met 32% weerom de meest geïnvesteerde sector uitmaakt. De gezondheidssector is een sterke derde met 14%. Acht deals in zeven overige sectoren vervolledigen het beeld, hetgeen overigens een beeld is van een gediversifieerde investeringsactiviteit van onze leden.



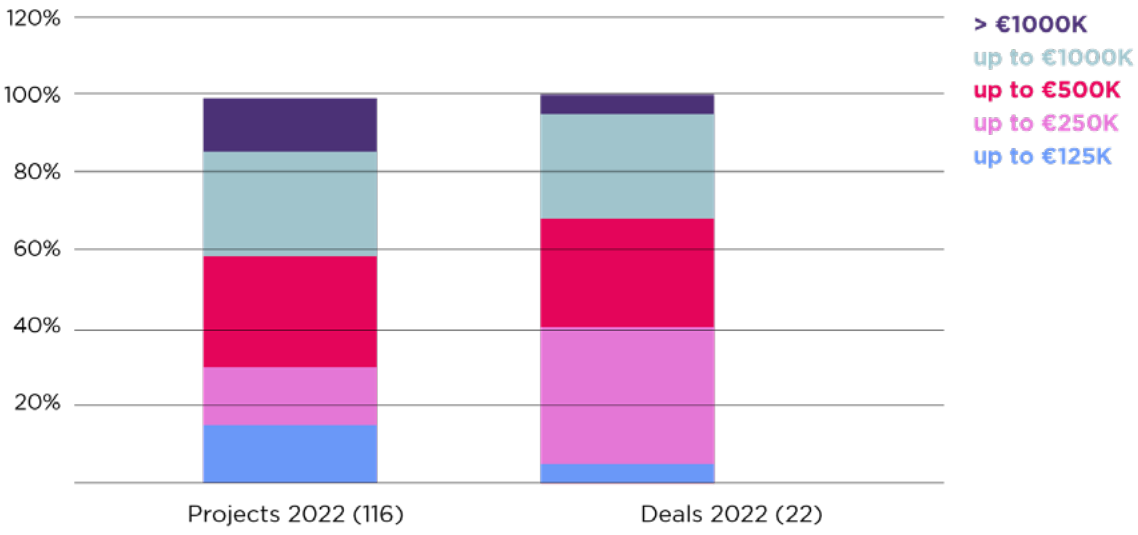
Naar levensfase zijn het vooral de dossiers in seed fase enerzijds en de scale-ups anderzijds die relatief gezien wat meer in trek waren, met voor de seed fase 41% van de deals op 28% gepitchte dossiers en voor de scale-ups 50% van de deals bij 39% van de gepresenteerde dossiers.

Projecten en deals per levensfase 2022



In een opdeling van de gerealiseerde deals naar het gezochte bedrag bij contactname met BAN Flanders zien we dat er – hoewel er in alle segmenten een zekere interesse is van onze angels – toch vooral geïnvesteerd wordt in bedrijven met een financieringsbehoefte tussen 125.000 EUR en 1.000.000 EUR. De dossiers met een gezocht bedrag tot 125.000 EUR zijn wat ondervertegenwoordigd in de deals doch het segment tot 250.000 EUR maakt dat ruimschoots goed, waardoor we allicht mogen stellen dat angels onderkennen dat succesvol opstarten tegenwoordig steeds meer middelen vergt. In financieringsrondes van boven 1 miljoen, blijven angels duidelijk worstelen met hun rol. Concreet zicht op verdere invulling van die financieringsbehoefte door andere actoren, kan hen overtuigen om de gevraagde eerste stap te zetten.

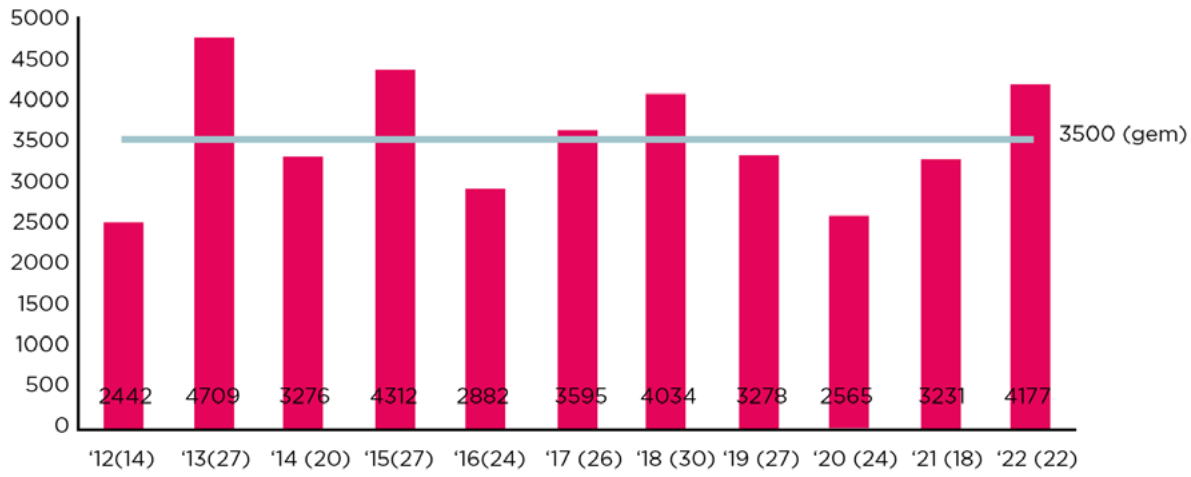
Projecten en deals per gezocht bedrag 2022



2.3.2 De geïnvesteerde bedragen

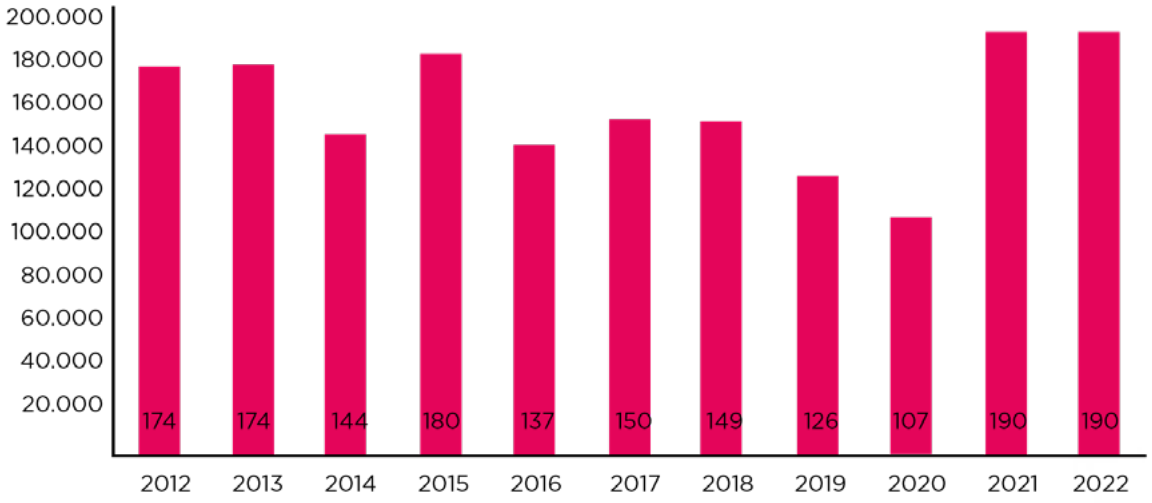
In de 22 dossiers die door onze leden gefinancierd werden, werd een bedrag van bijna 4,2 miljoen EUR door hen ingebracht, waarmee we voor de vierde keer in ons bestaan boven het lange termijn gemiddelde uitkomen. Opmerkelijk is dat dit bedrag werd gerealiseerd met een lager aantal deals dan de vorige 3 keren.

Totaal geïnvesteerd BA-bedrag & aantal deals (in 000 €)



De gemiddelde deal (geïnvesteerd bedrag door de BA(s) per dossier) komt dan ook opnieuw hoger uit ten opzichte van het meerjarig-gemiddelde, namelijk op ca. 190.000 EUR, en dit voor het tweede jaar op rij, waarbij de mediaanwaarde met 127.480 EUR weer wat hoger scoort maar toch dicht bij vorige jaarmedianen blijft (in 2021: 115.000 EUR, in 2020: 92.500 EUR).

Gemiddeld geïnvesteerd bedrag/deal



Het gemiddelde “investeringsticket”, zijnde het bedrag dat de individuele investeringen van de angels per dossier aangeeft, kwam daarbij in 2022 met 66.309 EUR 20% lager uit t.o.v. 2021. Deze daling ontstaat voornamelijk omdat het Angelwings-concept (mogelijkheid die BAN Flanders aan haar leden biedt om met kleine tickets te co-investeren in dossiers waaraan, na onderhandeling en opmaak van term sheet, reeds lead angels gekoppeld zijn) terug meer in zwang was dan voorgaande jaren. Met dit concept slagen we er dus in om meer leden tot (vaak hun eerste) investerinsgactiviteit te brengen en aan portfolio-opbouw te doen.

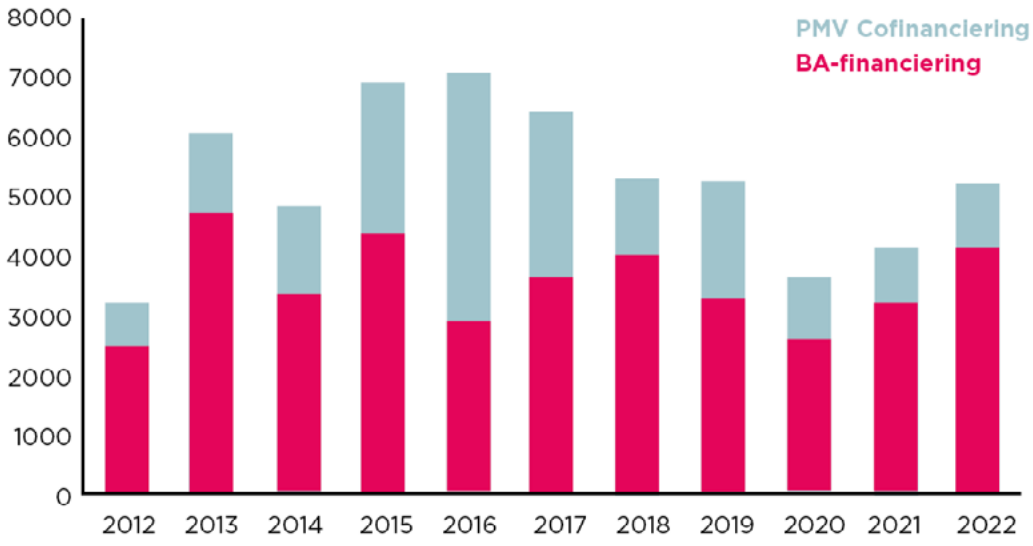
Gemiddeld lead angel ticket in 2022: €88.750

Er waren in 2022 in totaal 63 investerende angels (een ongekende activiteitsgraad in onze historiek) waarvan er slechts 8 hun investering “stand alone” deden.

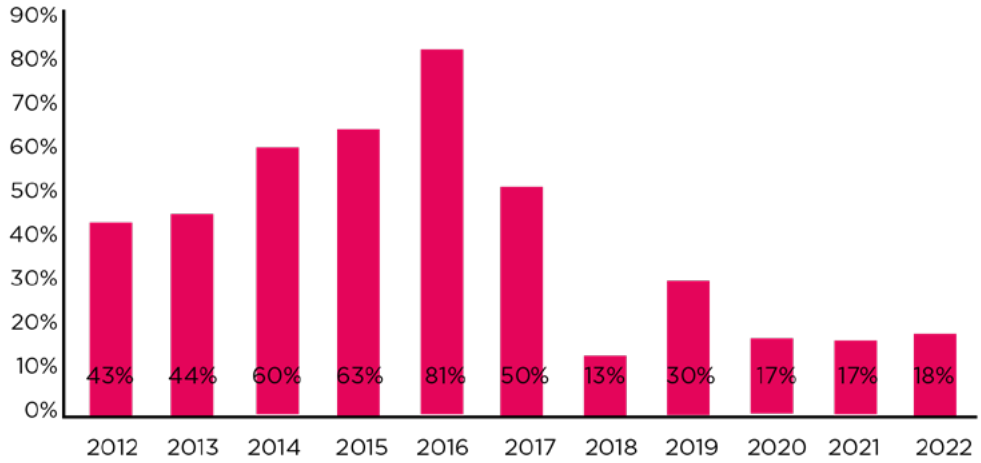
De investeringsdeals die binnen de gepresenteerde ondernemingen gebeurden, bereikten over de BAN Flanders bestaansperiode 2004-2022 een totaalniveau van ruim 85 miljoen EUR aan ingebrachte risicokapitaal-investering verdeeld over 462 deals (dit bedrag en aantal is exclusief de investeringen die onze 3 co-investeringsfondsen in die periode realiseerden).

In 2022 werden opnieuw enkele dossiers na de BA-ronde ook goedgekeurd voor een Cofinanciering bij PMV, maar relatief gezien groeide het daarmee gemoeide bedrag niet echt fors. Met een bedrag van 1.050.000 EUR voor 4 dossiers valt voor het derde jaar op rij op dat de Cofinanciering via PMV ook in 2022 moeilijk verkregen werd, mogelijk omdat het aanbod van de corona-leningen nog doorspeelde in de eerste jaarhelft. Met de vraag die BAN Flanders in 2022 aan PMV voorlegde om een aangepast leningproduct te ontwikkelen voor ons type bedrijven, en het antwoord daarop met de recente lancering van de “Cofinanciering voor jonge innovatieve starters”, wordt hopelijk de weg geopend naar meer Cofinancieringen naast business angels, en een hoger totaalbedrag via deze financieringsmix.

Business angels- en Cofinancieringsbedragen (in 000 €)



Aantal PMV Co-financieringen / alle deals



3. CONCLUSIES

Concluderend, en aanvullend aan de uiteenzetting in het voorwoord, kunnen we stellen dat 2022 ondanks de economische uitdagingen een succesvol jaar was voor BAN Flanders.

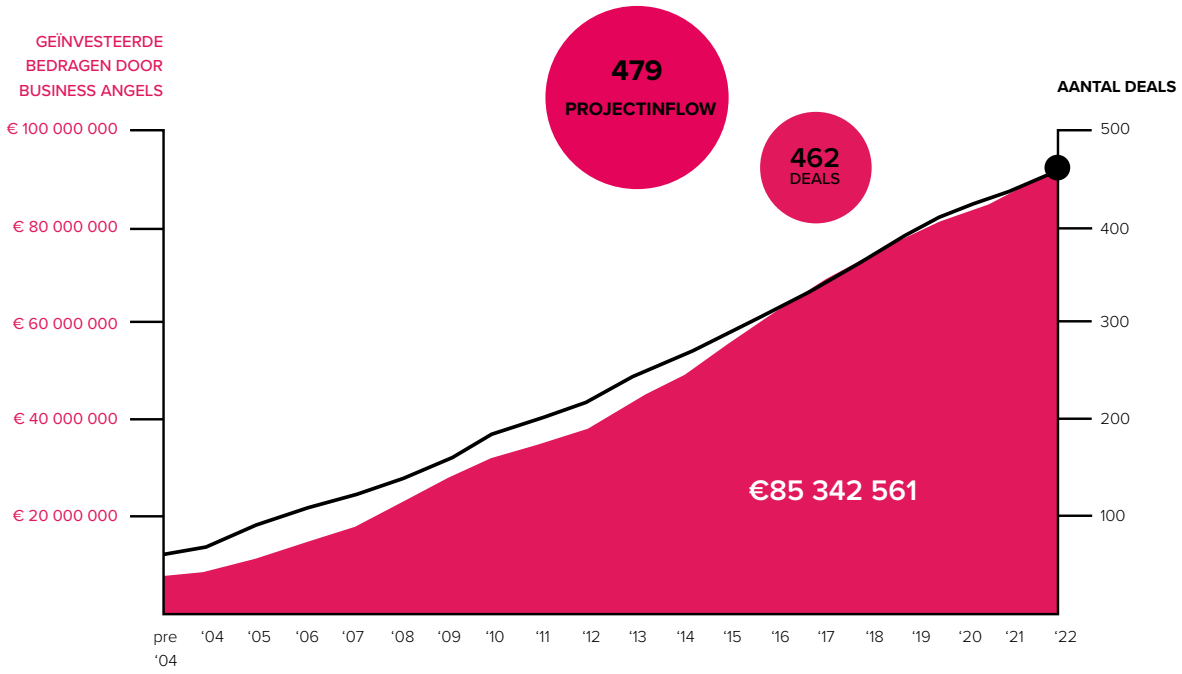
Aan de aanbodzijde noteren we voor het tweede jaar op rij een forse instroom van nieuwe leden, waarvan een groeiend aandeel vrouwelijk. De provincies Oost-Vlaanderen, Vlaams-Brabant en Antwerpen tekenen nu elk voor ca. een kwart van de BAN Flanders-leden.

Aan de vraagzijde werd er uit een inflow van ruim 500 dossiers, een selectie van 116 ondernemingen voorgesteld aan de angels. Nooit voorheen deden we beter. Bijna 80% daarvan zijn Vlaamse dossiers. Ook ca. 80% van hen geeft aan in hun activiteit een bepaalde ICT-link te hebben (zonder daarom een zuiver ICT-bedrijf te zijn) in diverse toepassingen. BAN Flanders trekt daarbij duidelijk vooral jonge bedrijven aan, hetgeen ook weerspiegeld wordt in het gezochte financieringsbedrag met 60% van hen die beneden de 500k EUR zoeken: een unieke positie van BAN Flanders.

Qua dealrealisatie noteren we met 22 afgesloten deals geen topjaar in aantal; daarvoor bood vooral het voorjaar een té onzekere investeringsomgeving. Qua geïnvesteerde bedragen zagen we echter, vooral ook door de grote inspanningen van de leadangels en het activeren van een grote groep “volgende” angels, dat we met een totaal angel-bedrag van ca. 4,2 miljoen EUR de hoogste piek in zeven jaren noteren. Het is daarbij te hopen dat de lopende uitbreiding van het produktengamma van PMV nog meer naar co-financiering van angels zal leiden in de toekomst. Ook verwachten we dat het Angelwise fonds na haar opstart en kapitaalverhoging in 2022 op kruissnelheid komt in haar samenwerking met de individuele angels.

BAN Flanders wist in 2022 opnieuw haar rol als aanspreekpunt en marktplaats voor vele, vooral jonge, ondernemers op zoek naar wise money waar te maken en zelfs versterkt naar de toekomst uit te bouwen door meer angels aan te sluiten en te activeren. Onderstaande grafiek geeft aan hoe de investeringstotaliteit via 462 deals groeide sinds de oprichting in 2004.

EVOLUTIE '04 - '22



BAN Flanders
BAN Vlaanderen vzw

Officenter Hasselt
Hendrik van Veldekesingel 150/7
BE-3500 Hasselt

+32(0)11 870 909
communicatie@ban.be

BUSINESS ANGELS NETWORK FLANDERS
WWW.BAN.BE